

## LA PARTNERSHIP TRA MP FILTRI E NORD FLUID: UNA CRESCITA CONDIVISA



### Come è nata la collaborazione tra MP Filtri e Nord Fluid?

La collaborazione tra MP Filtri e Nord Fluid è il frutto di una relazione costruita nel tempo, fondata su valori condivisi e obiettivi comuni. Nord Fluid nasce nel 1981 per iniziativa di un gruppo di persone con una forte esperienza nel settore oleodinamico. Nei primi anni, l'azienda era una piccola realtà, composta da sole cinque persone. MP Filtri è stata uno dei partner di Nord Fluid fin dagli inizi; ma è solo in una fase successiva, con l'evolversi delle strategie aziendali, che Nord Fluid ha individuato in MP Filtri un partner ideale insieme al quale sviluppare soluzioni sempre più specializzate e rispondere in modo mirato alle esigenze del mercato in ambito di filtrazione. Una pietra miliare è stata l'acquisizione dell'azienda da parte dell'attuale management nel 2007, che ha portato a un rinnovamento organizzativo ad un modo di vedere



**Headquarters**  
**MP Filtri S.p.A.**  
via I° Maggio, 3  
20042 - Pessano con Bornago (MI)  
Italy

tel +39 02-95703.1  
fax +39 02-95741497  
email sales@mpfiltri.com  
web mpfiltri.com

il modello di business in modo differente, quasi inesplorato. Da quel momento, Nord Fluid ha avviato un percorso di crescita costante, valorizzando i singoli brands.

MP Filtri, in questo contesto, è diventato un alleato strategico, integrato in una visione di sviluppo orientata alla valorizzazione dell'offerta e basata su richieste di mercato, gestione efficiente del magazzino e offerta di soluzioni tecniche personalizzate per rispondere alle esigenze dei clienti. Questo modello ha rafforzato la posizione di Nord Fluid non come un aggregatore di brand, bensì come un "curatore / valorizzatore" dei brand che ha in portafoglio.

### **Quali sono stati i fattori chiave del successo di questa partnership?**

Alla base di tutto c'è la relazione che si è costruita nel tempo, attraverso un confronto continuo, aperto e costruttivo. Sviluppare business è essenziale, ma farlo con partner con cui si condividono valori e visione rende il percorso più solido e stimolante.

Un passaggio importante è stato, nel 2018, quello dell'ingresso di NordFluid tra i Master Distributor italiani di MP Filtri, decisione che ha rappresentato un riconoscimento significativo per noi. In questo contesto, il lavoro di Renato Tengattini, Direttore Commerciale Italia, si è rivelato prezioso: ha colto con attenzione il nostro potenziale e ci ha messo nelle condizioni di sviluppare al meglio la collaborazione.

Da allora, grazie a strategie mirate, all'espansione del magazzino e a un impegno costante, la bontà di questa collaborazione, misurabile anche con il volume di affari sviluppato annualmente con MP Filtri, ha raggiunto e superato traguardi sempre più sfidanti, con una crescita continua.

### **Quali sono i punti di forza complementari tra MP Filtri e Nord Fluid?**

Entrambe le società condividono la stessa visione: non accontentarsi mai, migliorarsi continuamente e investire in persone, strutture e tecnologie.

Dal 2018 ad oggi abbiamo assistito ad un'evoluzione significativa da parte di MP Filtri, che ha saputo rinnovarsi senza perdere la propria identità, mantenendo sempre l'umiltà di chi si rende conto che il percorso non è mai concluso.

Anche Nord Fluid ha vissuto una trasformazione profonda, senza però rinunciare ai propri pilastri: risposte rapide, competenza tecnica e un magazzino altamente strutturato. Oggi la logistica di Nord Fluid si sviluppa su un'area di 2.500 mq, 18 addetti nel reparto logistico, oltre 200.000 codici disponibili a magazzino e quasi 2.000 spedizioni mensili. Nel corso del solo anno 2024 sono stati gestiti quasi 250.000 codici e quasi 20.000 documenti di trasporto con oltre 70.000 righe prodotto gestite.

Avere un magazzino così completo ci permette non solo di rispondere rapidamente alle esigenze dei clienti, ma anche di anticipare le tendenze del mercato. Abbiamo codificato circa 3.000 articoli MP Filtri, di cui



**Headquarters**  
**MP Filtri S.p.A.**  
via I° Maggio, 3  
20042 - Pessano con Bornago (MI)  
Italy

tel +39 02-95703.1  
fax +39 02-95741497  
email sales@mpfiltri.com  
web mpfiltri.com

l'80% disponibili a stock. La nostra priorità è differenziarci dai competitor, puntando su soluzioni tecniche innovative, anche se più complesse.

Per supportare il nostro team, organizziamo periodicamente corsi di formazione con i partner strategici. In particolare, abbiamo recentemente tenuto un secondo corso dedicato alla divisione Contamination Control Solutions di MP Filtri, con l'obiettivo di portare Nord Fluid ad essere una vera e propria vetrina tecnica di MP Filtri per il mercato. Grazie al supporto di MP Filtri e dei suoi titolari (famiglia Pasotto), è stato allestito uno showroom permanente presso la nostra sede di Settimo Milanese, visitabile previa registrazione, dove i Clienti possono toccare con mano i prodotti e ricevere consulenza dai nostri commerciali multilingue.

### **Quali saranno i prossimi sviluppi di questa collaborazione?**

Il futuro si costruisce sulla continuità, sulla fiducia reciproca e sulla volontà di affrontare insieme nuove sfide e nuovi progetti congiunti. Se guardiamo al percorso degli ultimi sette anni – tra investimenti, progetti sviluppati insieme e formazione – la sensazione che per me e per i colleghi Nord Fluid prevale, quando siamo in MP Filtri, è quella di sentirsi a casa propria! E siamo molto confidenti che questa sensazione sia reciproca.